

## WANTED: MICE Marketing & Sales Manager (m/w)

Die Lieb Management & Beteiligungs GmbH ist eine etablierte Full-Service-Agentur mit Hauptsitz im Herzen von München. Wir unterstützen internationale Tourismus- und Tagungsdestinationen sowie Hotels im Bereich Marketing, Sales, Public Relations und Social Media.

**Für den Schwerpunkt MICE Marketing suchen wir ab sofort einen kompetenten, engagierten und selbstständigen Marketing & Sales Manager (m/w) in München.**

Idealerweise haben Sie ein abgeschlossenes Studium im Bereich Tourismusmanagement, Eventmanagement, Kommunikation, Marketing oder BWL und verfügen über mindestens 3-jährige Erfahrungen im Marketing und Sales. Außerdem können Sie Kenntnisse der Tourismus- und MICE Branche vorweisen, sind ein Networking Profi, haben keine Scheu vor Präsentationen vor Publikum oder internationaler Reisetätigkeit.

Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift, Organisationstalent, Kreativität, EDV Kenntnisse, einen PKW-Führerschein und ein **hohes Maß an Engagement** setzen wir voraus. Wir suchen souveräne Kollegen, die in unser dynamisches, junges Team passen und -wie wir- **Spaß an der Arbeit** haben. Offene und positive Teamplayer werden sich in unserem Altbaubüro an der Theresienwiese sicherlich wohlfühlen.

Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auf:  
[www.lieb-management.de](http://www.lieb-management.de).

### Ihre Aufgaben:

- Eigenständige und professionelle Beratung und Betreuung unserer internationalen und deutschsprachigen MICE-Kunden in allen Fragen der Repräsentanz, Sales und Marketing Services
- Erfolgreiche Konzeption, Umsetzung und Evaluation von strategischen Marketing-Maßnahmen sowie die Entwicklung von Konzepten für die Neukundenakquise



- Budgetplanung- und verantwortung
- Organisation von Verkaufsterminen, Seminaren und Präsentationen in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit der MICE -Branche
- Konzeption und Durchführung von Veranstaltungen, wie z.b. Roadshows, Events und Messen
- Organisation und Begleitung von Informationsreisen
- Verfassen von Newsletters und relevanten Informationen für die MICE Branche
- Teilnahme an relevanten Branchenevents und Messen
- Ausbau und Pflege von Kontakten

#### **Ihr Profil:**

- Sie besitzen einen Studienabschluss in den Bereichen Tourismus, Marketing oder BWL und/oder eine umfassende Berufsausbildung
- Sie sind ein Marketing & Sales Profi und verfügen über umfassende Beratungserfahrung in der MICE Branche mit exzellenten Kontakten
- Im Umgang mit Kunden und Partnern treten Sie souverän auf
- Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sie sind auch beruflich gerne auf Reisen
- Alle gängigen MS Office-Programme beherrschen Sie sicher
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und serviceorientiert
- Sie sind ein Teamplayer mit offener Persönlichkeit und packen gerne an
- Sie handeln dienstleistungsorientiert und haben eine hohe Reisebereitschaft
- Sie gehen kreative an Lösungsansätze heran, sind souverän und gelassen in Stresssituationen
- Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft, Teamfähigkeit und zeitliche Flexibilität zeichnen Ihre Arbeitseinstellung aus

#### **Wir bieten:**

- Spannende und abwechslungsreiche Marketing-Projekte für namhafte Kunden aus der MICE Branche
- Raum für eigenständiges und kreatives Arbeiten
- Ein kollegiales, junges, innovatives Team mit flachen Hierarchien
- Ein junges und motiviertes Team
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und langfristige Perspektiven im Rahmen unserer Full- Service-Agentur

- Eigenverantwortung und flexible Arbeitseinteilung
- Ein spannendes Arbeitsumfeld in zentraler Lage

### **Interessiert?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen  
Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und  
dem nächstmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per Email an:

Natascha Langhein

[natascha@lieb-management.de](mailto:natascha@lieb-management.de)

Tel: 089 689063813